

Groba AG ist eine der grössten unabhängigen Frisch-Bäckereien in der Schweiz. Als innovative Anbieterin hochwertiger Backwaren gehören wir zu den modernsten Backwarenbetrieben. Mit zwei Produktionsstandorten in Brüttisellen und Bern sind wir nah an unseren Kunden. Als stolzes Familienunternehmen weisen wir über 50 Jahre Erfahrung auf. Die Groba ist Teil der Groba Buchmann-Gruppe.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/einen

## **Produktmanager/in und Teamleiter/in Verkaufsdienst**

In dieser Aufgabe sind Sie direkt dem Verkaufsleiter unterstellt und nehmen eine wichtige Schlüsselfunktion wahr an der Schnittstelle zwischen Verkauf, Entwicklung, Produktion und Einkauf. Dabei sind Sie verantwortlich für eine termin- und kostengerechte Planung, Koordination und Umsetzung unserer Produktpalette. Ihr Aufgabenfeld umfasst insbesondere:

- Konzeptionelle Weiterentwicklung und Optimierung der Sortimentspalette (Brot, Backwaren, Kuchen)
- Durchführung von Machbarkeitsabklärungen mit der Produktion, Entwicklung, Beschaffung sowie weiteren internen Stellen
- Projektleader bei der Entwicklung von Produktneuheiten von der Idee bis zur Umsetzung
- Marktbeobachtung und Warengruppenanalysen (Mitbewerber, Kunden, Sortimente)
- Verantwortung über die administrativen Prozesse im Verkaufsdienst (Stammdaten, Bestelleingang, Reporting, u.a.)
- Führungsverantwortung über das Team im Verkaufsdienst

Für diese Stelle verfügen Sie über eine kaufmännische Aus- oder Weiterbildung sowie Erfahrung im Produktmanagement/Marketing. Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung in der Schweizer Konsumgüterbranche und insbesondere im Bereich Backwaren. Dank Ihrem ausgeprägten organisatorischen Geschick behalten Sie stets den Überblick. Sie arbeiten stark teamorientiert und wissen die personellen Ressourcen effizient einzusetzen. Sie sind nahe am Produkt, neugierig und können Situationen schnell erfassen. Ihre strukturierte Arbeitsweise hilft Ihnen, die zahlreichen Aufgaben zeitnah umzusetzen. Wenn es die Situation erfordert, sind Sondereinsätze eine Selbstverständlichkeit. Deutsch und französisch beherrschen Sie schriftlich und mündlich.

Wir bieten Ihnen ein dynamisches Umfeld in einem unabhängigen und direkt geführten KMU. Kurze Wege und eine klare Strategie ermöglichen Gestaltungsspielraum und eine hohe Selbständigkeit im Verantwortungsbereich. Der Arbeitsort Brüttisellen ist verkehrstechnisch bestens erschlossen.

Sind Sie motiviert eine neue Herausforderung anzunehmen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung bis 10. November 2017 in elektronischer Form an [personal@groba.ch](mailto:personal@groba.ch). Fragen zur Stelle richten Sie bitte an Erich Kampenhuber, Verkaufsleiter, [kampenhuber.erich@groba.ch](mailto:kampenhuber.erich@groba.ch), Telefon 044 807 57 15.

Brüttisellen, 10.10.2017